

Ingénieur commercial en environnement H/F (CDI – Bordeaux)



Mots clefs : développement commercial, partenariat et performance durable

L'entreprise

Depuis 1987, M T D A accompagne les collectivités, les services de l'État et des entreprises privées autour de trois expertises :

- Environnement
- Prévention des incendies de forêt
- Ingénierie forestière et conseil pour la gestion de l'arbre

Une culture d'équipe engagée, vivante et collective.

Chez M T D A, l'environnement n'est pas un mot-clé, c'est un alignement profond. C'est ce qui guide les choix professionnels et personnels de l'équipe, dans les projets comme dans la vie quotidienne.

Ce n'est pas "juste un travail" :

- Chaque membre est impliqué dans les décisions de l'entreprise : orientations, méthodes, organisation
- La taille humaine de M T D A permet une culture participative : chacun·e contribue au fonctionnement global du bureau d'études
- L'équipe est jeune dans l'esprit, engagée, et travaille dans une ambiance décontractée mais exigeante

Oui, on travaille parfois pieds nus au bureau, mais on respecte les délais et on fait les choses sérieusement. C'est un équilibre qui tient parce qu'il est sincère.

Pourquoi nous recrutons ?

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons **un·e ingénieur.e commercial en environnement** pour le site de Bègles.

Vos missions

Développement commercial & stratégie

- Assurer une veille commerciale active et identifier de nouvelles opportunités
- Développer et fidéliser le portefeuille clients : prospection et suivi de clients publics et privés, défense d'offres, appui commercial aux équipes de production
- Suivre, piloter et accroître le chiffre d'affaires
- Mettre en œuvre et décliner la stratégie commerciale définie par la Direction
- Échanger et négocier avec des interlocuteurs variés : collectivités, acteurs privés ...

Gestion d'agence

- Assurer un rôle de relais entre la Direction et les prestataires externes intervenant sur l'agence (services généraux, fournisseurs, intervenants ponctuels), et veiller au bon déroulement des prestations au quotidien.
- Être un point de contact de proximité pour les sujets liés au fonctionnement courant de l'agence, en lien avec la Direction.
- Contribuer à l'animation de la vie sociale de l'agence et à la qualité du cadre de travail : accueil des nouveaux arrivants, moments conviviaux, actions favorisant le bien-être et la cohésion d'équipe.
- Participer, par une présence terrain et relationnelle, à maintenir un environnement de travail agréable, fonctionnel et aligné avec les valeurs de l'entreprise.

Profil

Issu·e d'une formation Bac+5, vous justifiez d'au moins 3 ans d'expérience sur un poste similaire dans le secteur de l'environnement. Vous disposez d'une bonne compréhension des enjeux environnementaux et réglementaires, et savez les traduire en solutions concrètes et adaptées aux besoins des clients.

À l'aise dans la gestion et le développement de portefeuilles clients, vous pilotez des projets commerciaux à forte valeur ajoutée auprès d'acteurs publics et privés. Votre sens du relationnel, votre capacité à convaincre et votre engagement sincère pour les enjeux environnementaux vous permettent de construire des partenariats durables et alignés avec vos valeurs.

Compétences clés

- Veille et développement commercial
- Conseil et vente d'études environnementales
- Gestion de projets clients et pilotage d'activité
- Négociation et relation clients durables
- Goût pour le terrain et vision globale d'agence

Ce qui fera la différence

- Rigueur, esprit critique et forte implication sur les sujets environnementaux
- Aisance relationnelle, facilité d'expression et force de conviction
- Envie de s'investir dans le développement et la structuration d'une agence en croissance

En résumé

Vous avez l'âme d'un·e commercial·e, mais votre moteur va bien au-delà des chiffres : l'environnement, l'impact et l'envie de faire bouger les lignes font partie de vos convictions. Vous aimez aussi prendre de la hauteur, structurer et faire grandir une activité ?

N'attendez plus, rejoignez l'équipe !

Conditions

- CDI basé à Bègles (33130)
- Temps plein : 37h/semaine + 12 jours de RTT/an
- Poste à pourvoir rapidement

Rémunération

- À partir de 40 000 € brut/an, pour 3 ans d'expérience
- Primes annuelles, épargne salariale
- Mutuelle santé prise en charge à 100 %

Pour postuler

Nous vous invitons à nous adresser votre CV et votre lettre de motivation par mail à l'adresse suivante :
recrutement@mtda.fr

⚠ Code à préciser dans l'objet du mail : 2025-49-Resp-Dvpt-Bordeaux

📎 Nommage des fichiers attendus : NOM_Prenom_CV.pdf et NOM_Prenom_LM.pdf

Plus d'infos sur MTDA : www.mtda.fr